

STREAMLINE START SALES PROFESSIONAL

**KOM IGÅNG
PÅ EN VECKA!**

Överraska genom att överträffa kundens förväntningar

Består mycket av din säljprocess i att leta efter information du skrivit ner på olika post-it lappar, mail eller dokument som finns utspridda överallt? Problemet med en spretig säljprocess är att du missar många bra affärsmöjligheter. Genom att digitalisera säljprocessen drar du upp försäljningsproduktiviteten i ditt företag.

Få struktur och ordning på er försäljning

Mycket är vunnet när ni strukturerar upp er säljprocess och ser till att alla i organisationen arbetar tillsammans och på ett enhetligt sätt. Få koll på era leads, affärsmöjligheter, konton och kontakter. Här vet alla i organisationen vart de hittar historiken och det tar inte lång tid att få tillgång till rätt information.

Unik integration med Office 365

Integrationen med Office 365 gör det möjligt att från din mail skapa upp leads, affärsmöjligheter, konton och kontakter. Du arbetar effektivt med Outlook och Sales Professional utan att behöva byta plattform, du spårar enkelt inkomna mail eftersom de automatiskt blir till historik i Sales Professional. Integrationen med Sharepoint gör att du också når relaterade uppladdade dokument från appen för Sales Professional.

Var trygg i att aldrig missa en planerad aktivitet

Nu missar du ingen planerad kundaktivitet och inte heller glömmer du någon som varit. Med hjälp av tidslinjer som alla användare har tillgång till ser du snabbt och enkelt de händelser som rör kunden. Har din kollega pratat med kunden när du var ledig? Nu är det inte längre svårt att följa säljprocessen.

Kom igång på ett bra sätt med utbildningar online

För att du ska känna dig trygg erbjuder vi två utbildningstillfällen online. Dessa två utbildningstillfällen är på två timmar vardera tillsammans med en av våra konsulter. Här går vi igenom olika standardflöden för Sales Professional.

VAD INGÅR

- ✓ Teknisk uppsättning
- ✓ Integration med Outlook
- ✓ Integration med Sharepoint
- ✓ 2 x 2 timmars utbildning online
- ✓ Leads
- ✓ Affärsmöjligheter
- ✓ Konton
- ✓ Kontakter
- ✓ Aktiviteter
- ✓ Logga e-post och samtal
- ✓ Dashboards

PRIS

Priset består av ett fastpris för implementation och en löpande rörlig del för licenser.
Licenskostnaden påverkas av antalet användare.

Fastpris

25 000 kr

Löpande licenskostnad: **568 kr/användare och månad** (175 kr om du har Business Central sedan tidigare)
Support kostnad: **100 kr/användare och månad** (50 kr om du har Business Central sedan tidigare)

Komplettera med: Integration med Business Central Online

Vi hjälper er att integrera Sales Professional med ert affärssystem Business Central Online
- Gäller standardkopplingar för grundläggande entiteter

Fastpris

10 000 kr

Komplettera med: Anpassat försäljningsflöde

Vi går tillsammans igenom ert försäljningsflöde och skräddarsyr Sales Professional för att passa er organisation

Fastpris

10 000 kr

Komplettera med: Uppsättning av produktkatalog

Vi hjälper er att sätta upp en produktkatalog direkt i Sales Professional

Fastpris

20 000 kr