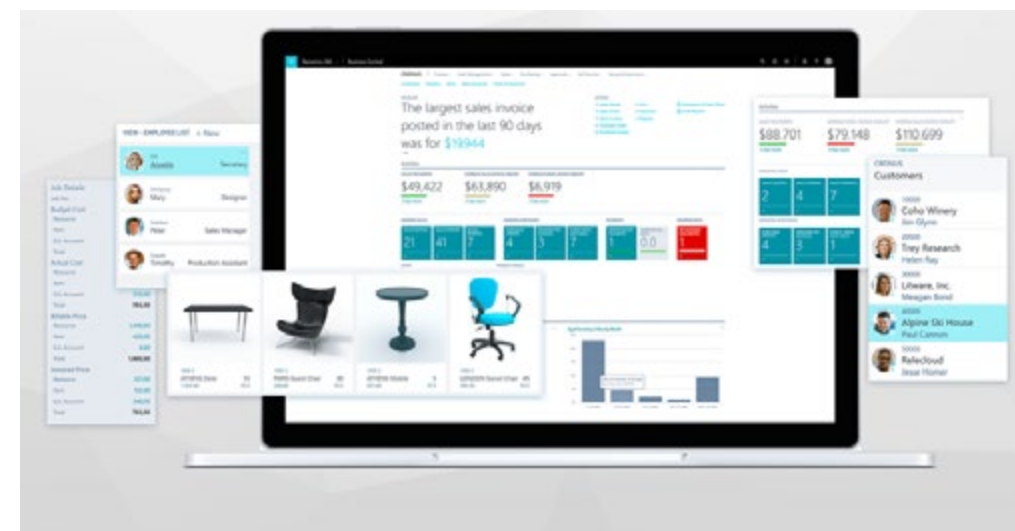


A woman with dark hair in a ponytail, wearing a blue and white striped sweater, is focused on her laptop. A white coffee cup is on the table in front of her. The background is a blurred office or cafe setting.

MICROSOFT DYNAMICS 365 BUSINESS CENTRAL
NAB SOLUTIONS



TA STEGET IN I MOLNET PÅ MED EN AFFÄRSLÖSNING SOM INTEGRERAR OLIKA TEKNIKER I EN OCH SAMMA PLATTFORM



Microsoft Dynamics 365 Business Central

Det här är en allt-i-ett-affärslösning som hjälper dig att få ihop din redovisning, försäljning, service och dina operativa delar. Ni kan strömlinjeforma era affärsprocesser, förbättra kundinteraktionerna och med Business Intelligence ta nya smarta beslut.

TEAM WORK

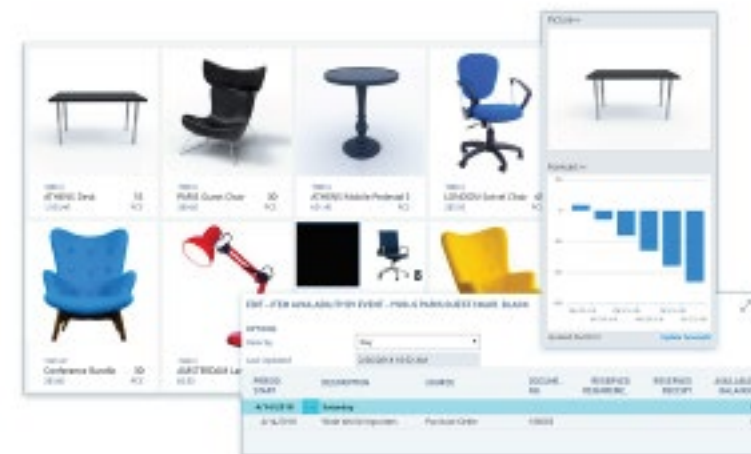
Få ihop ert team med en affärslösning ni använder tillsammans, samtidigt och från olika platser. Förbättra samarbetet med rätt förutsättningar.

INSPIRERAS

Användarvänlig och snygg! Uppdaterat gränssnitt, vyer som är anpassningsbara. Idag kan din lösning vara både funktionell och inspirerande!

KVALITÉ FÖRST

Modern och flexibel men utan att göra avkall på kvalitet. Affärslösningen bygger på Dynamics NAV och behåller den stabila grund vi gillar så mycket.



FÅ KONTROLL ÖVER DIN EKONOMI



Ta beslut som är välgrundade

Här får du möjligheten att lägga ihop information som är insamlad från olika delar av organisationen för att få en full insikt över hur verksamheten ser ut. Hur fungerar det? Genom smarta diagram, rapporter som uppdateras i realtid och inbyggda Power BI-vyer som ger dig både rolig, spännande och aktuell data.

Snabba upp processen vid stängning av redovisningsperioder och rapportering

Effektivisera kundreskontran och leverantörsskulderna genom att automatisk stämna av konton för "stängning" och rapportering av siffror snabbt och med hög precision, samtidigt som ni uppfyller de krav som gäller.

Förbättra precisionen på era framtidsprognoser

Förfin era prognoser genom att analysera över olika dimensioner. Skräddarsy dina rapporter med en helt integrerad koppling till Excel.

AUTOMATISERA OCH SÄKRA LEVERANSKEDJAN

Optimera er lagerhantering

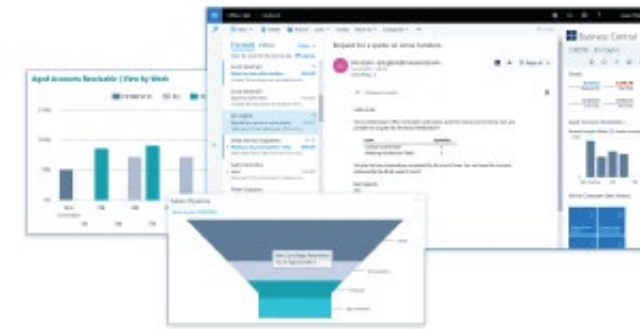
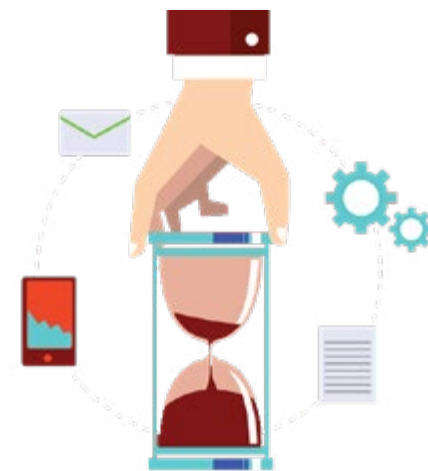
Här finns Business Intelligence inbyggd i systemet för att förse er med information om när och vad ni behöver fylla på i ert lager. Med en dynamisk uppföljning av ert lagersaldo köper ni bara in det ni behöver.

Undvik att förlora försäljning och tomma lager

Behåll rätt antal i lager genom automatisk beräkning av lagersaldo, ledtider och beställningspunkter. Ni kommer få förslag på liknande produkter när den aktuella varan är slut i lager.

Maximera er lönsamhet

Få påminnelser om när ni ska betala era leverantörer, rätt leverantörsrabatter och få hjälp att undvika förseningsavgifter. Förebygg onödiga och felaktiga inköp genom att införa arbetsflöden som kräver godkännande för att ta sig igenom inköpsprocessen.



SE TILL ATT PROJEKTEN ÄR BÅDE I TID OCH ENLIGT BUDGET

Håll er budget

Skapa, hantera och spåra era kundprojekt med hjälp av projektplanering och avancerade möjligheter till uppföljning. Bland annat vad projektet kostar och hur mycket resurser som utnyttjas.

Utveckla, anpassa och kontrollera er budget för att försäkra er om lönsamhet i projektet.

Planera med precision

Hantera era resurser genom att planera kapacitet och försäljning. Spåra fakturering för kunder mot planerade kostnader på order och citat.

Analysera projektets prestation

Gör effektiva beslut med hjälp av insikter i realtid. Hur är projektstatusen, lönsamheten och resursanvändandet.

Job No.	10600013
Budget Cost	180.00
Revenue	326.00
Cost	235.00
U.S. Account	923.00
Total	923.00
Actual Cost	145.00
Revenue	285.00
Cost	233.00
U.S. Account	764.00
Total	764.00
Standard Price	1,440.00
Revenue	4,200.00
Cost	0.00
U.S. Account	1,860.00
Total	1,860.00
Standard Price	371.00
Revenue	182.00
Cost	140.00
U.S. Account	764.00
Total	764.00

SÄLJ SMARTARE FÖRBÄTTRA ER KUNDSERVICE

Leverera värde vid varje interaktion med kund

Prioritera de kunder som kontaktar er baserat på potentialen till att kontakten kan bli er kund. Håll koll på varje interaktion en potentiell kund har med ert varumärke för att få guidning i up-sell, cross-sell och förnya era möjligheter genom din säljcykel.

Boosta er försäljning

Snabba på processen från beslut till att ni kan ta betalt. Agera snabbt på försäljningsrelaterade förfrågningar, hantera era servicerelaterade förfrågningar och betalningsprocesser. Allt kan ske inifrån Outlook.

Maximera er lönsamhet

Få en övergripande uppfattning av era serviceuppdrag, er arbetsbelastning för att effektivt fördela interna resurser och utnyttja kapaciteten på ett bättre sätt. Då löser ni fler ärenden på samma tid.

OPTIMERA IN VERKSAMHET

Hantera prognoser för att uppfylla era affärsmål

Använd försäljningsprognoser och förväntade utdelningar för att automatiskt generera produktionsplaner och skapa inköpsorders.

Hantera ert lager effektivt

Få en helhetsvy av ert lager för att kunna hantera lageruppföljningen effektivt. Spåra varje produkt i rörelse. Det gör ni genom att markera produkten baserat på lageruppsättning och dimensioner för era lagerplatser.

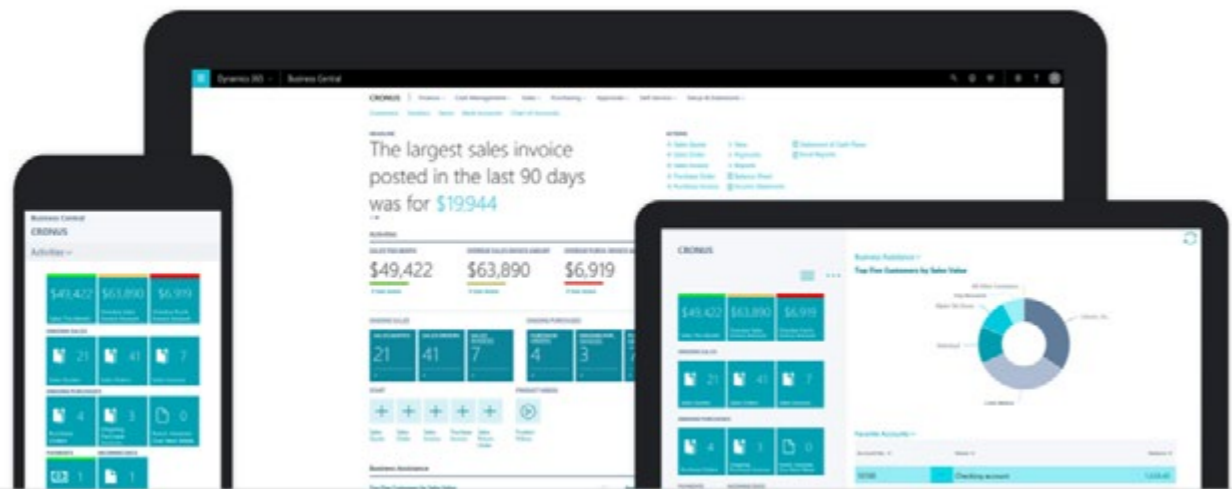
Nå optimala utföden

Beräkna och optimera kapaciteten av era resurserna och i er tillverkning för att förbättra ert produktionsflödet och möta efterfrågan hos era kunder.

TA NÄSTA STEG

När ni har flexibiliteten i kärnan av er verksamhet behöver ni inte veta vart framtiden kommer att ge er. Med Microsoft Dynamics

Business Central börjar ni med det ni behöver för att enkelt anpassa er affärlösning med rätt funktionalitet när verksamheten växer. Eller era verksamhetsbehov förändras. **Om ni vill veta mer om Dynamics 365 Business Central kontakta oss på 0470-53 00 00.**



NAB

2018

INFO@NABSOLUTIONS.SE